



Rassegna Stampa

24 Ottobre 2022

Indice

Altea, Guarino: con partnership acquisiamo una riconoscibilità internazionale teleborsa.it - 20/10/2022	3
Altea, Guarino: con partnership acquisiamo una riconoscibilità internazionale finance.themeditelgraph.com - 20/10/2022	5
Altea, Guarino: con partnership acquisiamo una riconoscibilità internazionale h2oil.it - 20/10/2022	6
Altea, Guarino: con partnership acquisiamo una riconoscibilità internazionale lastampa.it - 20/10/2022	7
Altea, Guarino: con partnership acquisiamo una riconoscibilità internazionale 247.libero.it - 20/10/2022	9
Altea, Guarino: con partnership acquisiamo una riconoscibilità internazionale repubblica.it - 20/10/2022	10
Altea, Guarino: con partnership acquisiamo una riconoscibilità internazionale ilmessaggero.it - 20/10/2022	12
Altea, Guarino: con partnership acquisiamo una riconoscibilità internazionale ilsecoloxix.it - 20/10/2022	14
Altea, Guarino: con partnership acquisiamo una riconoscibilità internazionale Borsaitaliana.it - 20/10/2022	16



Altea, Guarino: con partnership acquisiamo una riconoscibilità internazionale



(Teleborsa) - "Le evidenze emerse nel primo semestre sono estremamente positive. Abbiamo realizzato quello che avevamo promesso e abbiamo incrementato in modo significativo la nostra disponibilità di siti funzionali alla costruzione di impianti eolici e fotovoltaici, passando da un'equivalenza di 700 megawatt a 1 gigawatt, ma soprattutto abbiamo realizzato un bellissimo contratto e una bellissima partnership con un operatore internazionale nel settore dello storage funzionale alla rete elettrica nazionale (per oltre 500 MW)". Lo ha detto a Teleborsa Salvatore Guarino, General Director di Altea Green Power, a margine della terza edizione di NextGems, la investor conference organizzata da T.W.I.N e Virgilio ir.

"Per noi è un contratto importantissimo, che praticamente nell'ottica di tre anni permette un salto importante del nostro fatturato dell'ordine del 50% e ci dà un cash flow estremamente interessante", ha aggiunto il manager della azienda quotata su Euronext Growth Milan e attiva nello sviluppo e realizzazione di impianti per la produzione di energia rinnovabile.

"Queste partnership sono importanti perché cominciamo avere, anche se nel nostro piccolo, una riconoscibilità anche di tipo internazionale - ha spiegato Guarino - Per eventuali nuove partnership guardiamo due tipi di soggetti: coloro che si occupano e che investono nell'ambito dell'eolico e del fotovoltaico sia in Italia che nel resto d'Europa o del mondo. Al mercato dello storage, in cui noi in Italia siamo stati degli apripista, oggi guardiamo ancora per un ulteriore sviluppo nell'ambito italiano ma incominciamo a guardare anche per un possibile e futuro sviluppo dell'ambito statunitense

"Abbiamo fatto una buona dose di attività nel corso del 2021 anche nell'efficiamento energetico - ha detto il manager - Ci sono state delle alternanze regolamentari e questo ci ha determinato un rallentamento importante, perché chiaramente la prima cosa che serve agli imprenditori è capire dove investono e che tipo di framework regolamentare hanno. Siamo in attesa e possiamo dire che siamo alla finestra. C'è una ancora fortissima richiesta da parte dell'utente finale, soprattutto di tipo industriale, a maggior ragione oggi in cui il caro bollette viene molto sentito dalle famiglie e dalle imprese".

powered by

"Siamo comunque un attimo in stand-by e in questo mercato - che per noi è sempre stato un mercato importante ma solo un mercato di opportunità, in quanto il nostro core business non è questo - siamo abbastanza confidenti di poter riprendere presto questo tipo di attività, che comunque rappresenta per noi un elemento abbastanza distintivo sul territorio", ha concluso Guarino.



Altea, Guarino: con partnership acquisiamo una riconoscibilità internazionale



"Le evidenze emerse nel primo semestre sono estremamente positive. Abbiamo realizzato quello che avevamo promesso e abbiamo incrementato in modo significativo la nostra disponibilità di siti funzionali alla costruzione di impianti eolici e fotovoltaici, passando da un'equivalenza di 700 megawatt a 1 gigawatt, ma soprattutto abbiamo realizzato un bellissimo contratto e una bellissima partnership con un operatore internazionale nel settore dello storage funzionale alla rete elettrica nazionale (per oltre 500 MW)". Lo ha detto a Teleborsa Salvatore Guarino, General Director di Altea Green Power, a margine della terza edizione di NextGems, la investor conference organizzata da T.W.I.N e Virgilio ir.

"Per noi è un contratto importantissimo, che praticamente nell'ottica di tre anni permette un salto importante del nostro fatturato dell'ordine del 50% e ci dà un cash flow estremamente interessante", ha aggiunto il manager della azienda quotata su Euronext Growth Milan e attiva nello sviluppo e realizzazione di impianti per la produzione di energia rinnovabile.



Altea, Guarino: con partnership acquisiamo una riconoscibilità internazionale



"Le evidenze emerse nel primo semestre sono estremamente positive. Abbiamo realizzato quello che avevamo promesso e abbiamo incrementato in modo significativo la nostra disponibilità di siti funzionali alla costruzione di impianti eolici e fotovoltaici, passando da un'equivalenza di 700 megawatt a 1 gigawatt, ma soprattutto abbiamo realizzato un bellissimo contratto e una bellissima partnership con un operatore internazionale nel settore dello storage funzionale alla rete elettrica nazionale (per oltre 500 MW)". Lo ha detto a Teleborsa Salvatore Guarino, General Director di Altea Green Power, a margine della terza edizione di NextGems, la investor conference organizzata da T.W.I.N e Virgilio ir.

"Per noi è un contratto importantissimo, che praticamente nell'ottica di tre anni permette un salto importante del nostro fatturato dell'ordine del 50% e ci dà un cash flow estremamente interessante", ha aggiunto il manager della azienda quotata su Euronext Growth Milan e attiva nello sviluppo e realizzazione di impianti per la produzione di energia rinnovabile.



Altea, Guarino: con partnership acquisiamo una riconoscibilità internazionale



"Le evidenze emerse nel primo semestre sono estremamente positive. Abbiamo realizzato quello che avevamo promesso e abbiamo incrementato in modo significativo la nostra disponibilità di siti funzionali alla costruzione di impianti eolici e fotovoltaici, passando da un'equivalenza di 700 megawatt a 1 gigawatt, ma soprattutto abbiamo realizzato un bellissimo contratto e una bellissima partnership con un operatore internazionale nel settore dello storage funzionale alla rete elettrica nazionale (per oltre 500 MW)". Lo ha detto a Teleborsa Salvatore Guarino, General Director di Altea Green Power, a margine della terza edizione di NextGems, la investor conference organizzata da T.W.I.N e Virgilio ir.

"Per noi è un contratto importantissimo, che praticamente nell'ottica di tre anni permette un salto importante del nostro fatturato dell'ordine del 50% e ci dà un cash flow estremamente interessante", ha aggiunto il manager della azienda quotata su Euronext Growth Milan e attiva nello sviluppo e realizzazione di impianti per la produzione di energia rinnovabile.

"Queste partnership sono importanti perché cominciamo avere, anche se nel nostro piccolo, una riconoscibilità anche di tipo internazionale - ha spiegato Guarino - Per eventuali nuove partnership guardiamo due tipi di soggetti: coloro che si occupano e che investono nell'ambito dell'eolico e del fotovoltaico sia in Italia che nel resto d'Europa o del mondo. Al mercato dello storage, in cui noi in Italia siamo stati degli apripista, oggi guardiamo ancora per un ulteriore sviluppo nell'ambito italiano ma incominciamo a guardare anche per un possibile e futuro sviluppo dell'ambito statunitense

"Abbiamo fatto una buona dose di attività nel corso del 2021 anche nell'efficiamento energetico - ha detto il manager - Ci sono state delle alternanze regolamentari e questo ci ha determinato un rallentamento importante, perché chiaramente la prima cosa che serve agli imprenditori è capire dove investono e che tipo di framework regolamentare hanno. Siamo in attesa e possiamo dire che siamo alla finestra. C'è una ancora fortissima richiesta da parte dell'utente finale, soprattutto di tipo industriale, a maggior ragione oggi in cui il caro bollette viene molto sentito dalle famiglie e dalle imprese".

"Siamo comunque un attimo in stand-by e in questo mercato - che per noi è sempre

stato un mercato importante ma solo un mercato di opportunità, in quanto il nostro core business non è questo - siamo abbastanza confidenti di poter riprendere presto questo tipo di attività, che comunque rappresenta per noi un elemento abbastanza distintivo sul territorio", ha concluso Guarino.



Altea, Guarino: con partnership acquisiamo una riconoscibilità internazionale

Lo ha detto a Teleborsa Salvatore Guarino, General Director di Altea Green Power , a margine della terza edizione di NextGems , la investor conference organizzata da T. W. I. N e Virgilio ir. Per noi è un contratto importantissimo, che



Altea, Guarino: con partnership acquisiamo una riconoscibilità internazionale



(Teleborsa) - "Le evidenze emerse nel primo semestre sono estremamente positive. Abbiamo realizzato quello che avevamo promesso e abbiamo incrementato in modo significativo la nostra disponibilità di siti funzionali alla costruzione di impianti eolici e fotovoltaici, passando da un'equivalenza di 700 megawatt a 1 gigawatt, ma soprattutto abbiamo realizzato un bellissimo contratto e una bellissima partnership con un operatore internazionale nel settore dello storage funzionale alla rete elettrica nazionale (per oltre 500 MW)". Lo ha detto a Teleborsa Salvatore Guarino, General Director di Altea Green Power, a margine della terza edizione di NextGems, la investor conference organizzata da T.W.I.N e Virgilio ir.

"Per noi è un contratto importantissimo, che praticamente nell'ottica di tre anni permette un salto importante del nostro fatturato dell'ordine del 50% e ci dà un cash flow estremamente interessante", ha aggiunto il manager della azienda quotata su Euronext Growth Milan e attiva nello sviluppo e realizzazione di impianti per la produzione di energia rinnovabile.

"Queste partnership sono importanti perché cominciamo avere, anche se nel nostro piccolo, una riconoscibilità anche di tipo internazionale - ha spiegato Guarino - Per eventuali nuove partnership guardiamo due tipi di soggetti: coloro che si occupano e che investono nell'ambito dell'eolico e del fotovoltaico sia in Italia che nel resto d'Europa o del mondo. Al mercato dello storage, in cui noi in Italia siamo stati degli apripista, oggi guardiamo ancora per un ulteriore sviluppo nell'ambito italiano ma incominciamo a guardare anche per un possibile e futuro sviluppo dell'ambito statunitense

"Abbiamo fatto una buona dose di attività nel corso del 2021 anche nell'efficiamento energetico - ha detto il manager - Ci sono state delle alternanze regolamentari e questo ci ha determinato un rallentamento importante, perché chiaramente la prima cosa che serve agli imprenditori è capire dove investono e che tipo di framework regolamentare hanno. Siamo in attesa e possiamo dire che siamo alla finestra. C'è una ancora fortissima richiesta da parte dell'utente finale, soprattutto di tipo industriale, a maggior ragione oggi in cui il caro bollette viene molto sentito dalle famiglie e dalle imprese".

"Siamo comunque un attimo in stand-by e in questo mercato - che per noi è sempre

stato un mercato importante ma solo un mercato di opportunità, in quanto il nostro core business non è questo - siamo abbastanza confidenti di poter riprendere presto questo tipo di attività, che comunque rappresenta per noi un elemento abbastanza distintivo sul territorio", ha concluso Guarino.

CONTENUTO SPONSORIZZATO ERROR:

<https://www.repstatic.it/class/common/stable/include/nielsen/nielsen.html> - The remote server returned an error: (404) Not Found.



Altea, Guarino: con partnership acquisiamo una riconoscibilità internazionale



Giovedì 20 Ottobre 2022, 15:15

(Teleborsa) - "Le evidenze emerse nel primo semestre sono estremamente positive. Abbiamo realizzato quello che avevamo promesso e abbiamo incrementato in modo significativo la nostra disponibilità di siti funzionali alla costruzione di impianti eolici e fotovoltaici, passando da un'equivalenza di 700 megawatt a 1 gigawatt, ma soprattutto abbiamo

realizzato un bellissimo contratto e una bellissima partnership con un operatore internazionale

nel settore dello storage funzionale alla rete elettrica nazionale (per oltre 500 MW)". Lo ha detto a Teleborsa

Salvatore Guarino, General Director

di Altea Green Power, a margine della terza edizione di NextGems, la investor conference organizzata da T.W.I.N e Virgilio ir.

"Per noi è un contratto importantissimo, che praticamente nell'ottica di tre anni permette un salto importante del nostro fatturato dell'ordine del 50% e ci dà un **cash flow estremamente interessante**", ha aggiunto il manager della azienda quotata su Euronext Growth Milan e attiva nello sviluppo e realizzazione di impianti per la produzione di energia rinnovabile.

"Queste partnership sono importanti perché cominciamo avere, anche se nel nostro piccolo, una

riconoscibilità anche di tipo internazionale

- ha spiegato Guarino - Per eventuali nuove partnership guardiamo due tipi di soggetti: coloro che si occupano e che investono nell'ambito dell'eolico e del fotovoltaico sia in Italia che nel resto d'Europa o del mondo. Al

mercato dello storage

, in cui noi in Italia siamo stati degli apripista, oggi guardiamo ancora per un ulteriore sviluppo nell'ambito italiano ma incominciamo a guardare anche per un possibile e **futuro sviluppo dell'ambito statunitense**

."

"Abbiamo fatto una buona dose di attività nel corso del 2021 anche nell'**efficientamento energetico** - ha detto il manager - Ci sono state delle alternanze regolamentari e questo ci ha determinato un rallentamento importante, perché chiaramente la prima cosa che serve agli imprenditori è capire dove investono e che tipo di framework regolamentare hanno. Siamo in attesa e possiamo dire che siamo alla finestra. C'è una ancora fortissima richiesta da parte dell'utente finale, soprattutto di tipo industriale, a maggior ragione oggi in cui il caro bollette viene molto sentito dalle famiglie e dalle imprese".

"Siamo comunque un **attimo in stand-by** e in questo mercato - che per noi è sempre stato un mercato importante ma solo un mercato di opportunità, in quanto il nostro core business non è questo - siamo abbastanza confidenti di poter riprendere presto questo tipo di attività, che comunque rappresenta per noi un elemento abbastanza distintivo sul territorio", ha concluso Guarino.



Altea, Guarino: con partnership acquisiamo una riconoscibilità internazionale



"Le evidenze emerse nel primo semestre sono estremamente positive. Abbiamo realizzato quello che avevamo promesso e abbiamo incrementato in modo significativo la nostra disponibilità di siti funzionali alla costruzione di impianti eolici e fotovoltaici, passando da un'equivalenza di 700 megawatt a 1 gigawatt, ma soprattutto abbiamo realizzato un bellissimo contratto e una bellissima partnership con un operatore internazionale nel settore dello storage funzionale alla rete elettrica nazionale (per oltre 500 MW)". Lo ha detto a Teleborsa Salvatore Guarino, General Director di Altea Green Power, a margine della terza edizione di NextGems, la investor conference organizzata da T.W.I.N e Virgilio ir.

"Per noi è un contratto importantissimo, che praticamente nell'ottica di tre anni permette un salto importante del nostro fatturato dell'ordine del 50% e ci dà un cash flow estremamente interessante", ha aggiunto il manager della azienda quotata su Euronext Growth Milan e attiva nello sviluppo e realizzazione di impianti per la produzione di energia rinnovabile.

"Queste partnership sono importanti perché cominciamo avere, anche se nel nostro piccolo, una riconoscibilità anche di tipo internazionale - ha spiegato Guarino - Per eventuali nuove partnership guardiamo due tipi di soggetti: coloro che si occupano e che investono nell'ambito dell'eolico e del fotovoltaico sia in Italia che nel resto d'Europa o del mondo. Al mercato dello storage, in cui noi in Italia siamo stati degli apripista, oggi guardiamo ancora per un ulteriore sviluppo nell'ambito italiano ma incominciamo a guardare anche per un possibile e futuro sviluppo dell'ambito statunitense

"Abbiamo fatto una buona dose di attività nel corso del 2021 anche nell'efficiamento energetico - ha detto il manager - Ci sono state delle alternanze regolamentari e questo ci ha determinato un rallentamento importante, perché chiaramente la prima cosa che serve agli imprenditori è capire dove investono e che tipo di framework regolamentare hanno. Siamo in attesa e possiamo dire che siamo alla finestra. C'è una ancora fortissima richiesta da parte dell'utente finale, soprattutto di tipo industriale, a maggior ragione oggi in cui il caro bollette viene molto sentito dalle famiglie e dalle imprese".

"Siamo comunque un attimo in stand-by e in questo mercato - che per noi è sempre

stato un mercato importante ma solo un mercato di opportunità, in quanto il nostro core business non è questo - siamo abbastanza confidenti di poter riprendere presto questo tipo di attività, che comunque rappresenta per noi un elemento abbastanza distintivo sul territorio", ha concluso Guarino.



Altea, Guarino: con partnership acquisiamo una riconoscibilità internazionale



(Teleborsa) - "Le evidenze emerse nel primo semestre sono estremamente positive. Abbiamo realizzato quello che avevamo promesso e abbiamo incrementato in modo significativo la nostra disponibilità di siti funzionali alla costruzione di impianti eolici e fotovoltaici, passando da un'equivalenza di 700 megawatt a 1 gigawatt, ma soprattutto abbiamo **realizzato un bellissimo contratto e una bellissima partnership con un operatore internazionale** nel settore dello storage funzionale alla rete elettrica nazionale (per oltre 500 MW)". Lo ha detto a Teleborsa **Salvatore Guarino, General Director di Altea Green Power**, a margine della terza edizione di NextGems, la investor conference organizzata da T.W.I.N e Virgilio ir.

"Per noi è un contratto importantissimo, che praticamente nell'ottica di tre anni permette un salto importante del nostro fatturato dell'ordine del 50% e ci dà un **cash flow estremamente interessante**", ha aggiunto il manager della azienda quotata su Euronext Growth Milan e attiva nello sviluppo e realizzazione di impianti per la produzione di energia rinnovabile.

"Queste partnership sono importanti perché cominciamo avere, anche se nel nostro piccolo, una **riconoscibilità anche di tipo internazionale** - ha spiegato Guarino - Per eventuali nuove partnership guardiamo due tipi di soggetti: coloro che si occupano e che investono nell'ambito dell'eolico e del fotovoltaico sia in Italia che nel resto d'Europa o del mondo. Al **mercato dello storage**, in cui noi in Italia siamo stati degli apripista, oggi guardiamo ancora per un ulteriore sviluppo nell'ambito italiano ma incominciamo a guardare anche per un possibile e **futuro sviluppo dell'ambito statunitense**".

"Abbiamo fatto una buona dose di attività nel corso del 2021 anche nell'**efficientamento energetico** - ha detto il manager - Ci sono state delle alternanze regolamentari e questo ci ha determinato un rallentamento importante, perché chiaramente la prima cosa che serve agli imprenditori è capire dove investono e che tipo di framework regolamentare hanno. Siamo in attesa e possiamo dire che siamo alla finestra. C'è una ancora

fortissima richiesta da parte dell'utente finale, soprattutto di tipo industriale, a maggior ragione oggi in cui il caro bollette viene molto sentito dalle famiglie e dalle imprese".

"Siamo comunque un **attimo in stand-by** e in questo mercato - che per noi è sempre stato un mercato importante ma solo un mercato di opportunità, in quanto il nostro core business non è questo - siamo abbastanza confidenti di poter riprendere presto questo tipo di attività, che comunque rappresenta per noi un elemento abbastanza distintivo sul territorio", ha concluso Guarino.

(Teleborsa) 20-10-2022 15:03